

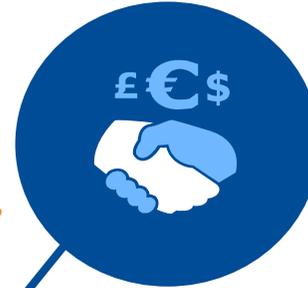


# SmartData for Lead : la promesse

**Identifier et conquérir** de nouveaux marchés



**Appuyer et consolider** le travail des forces de vente



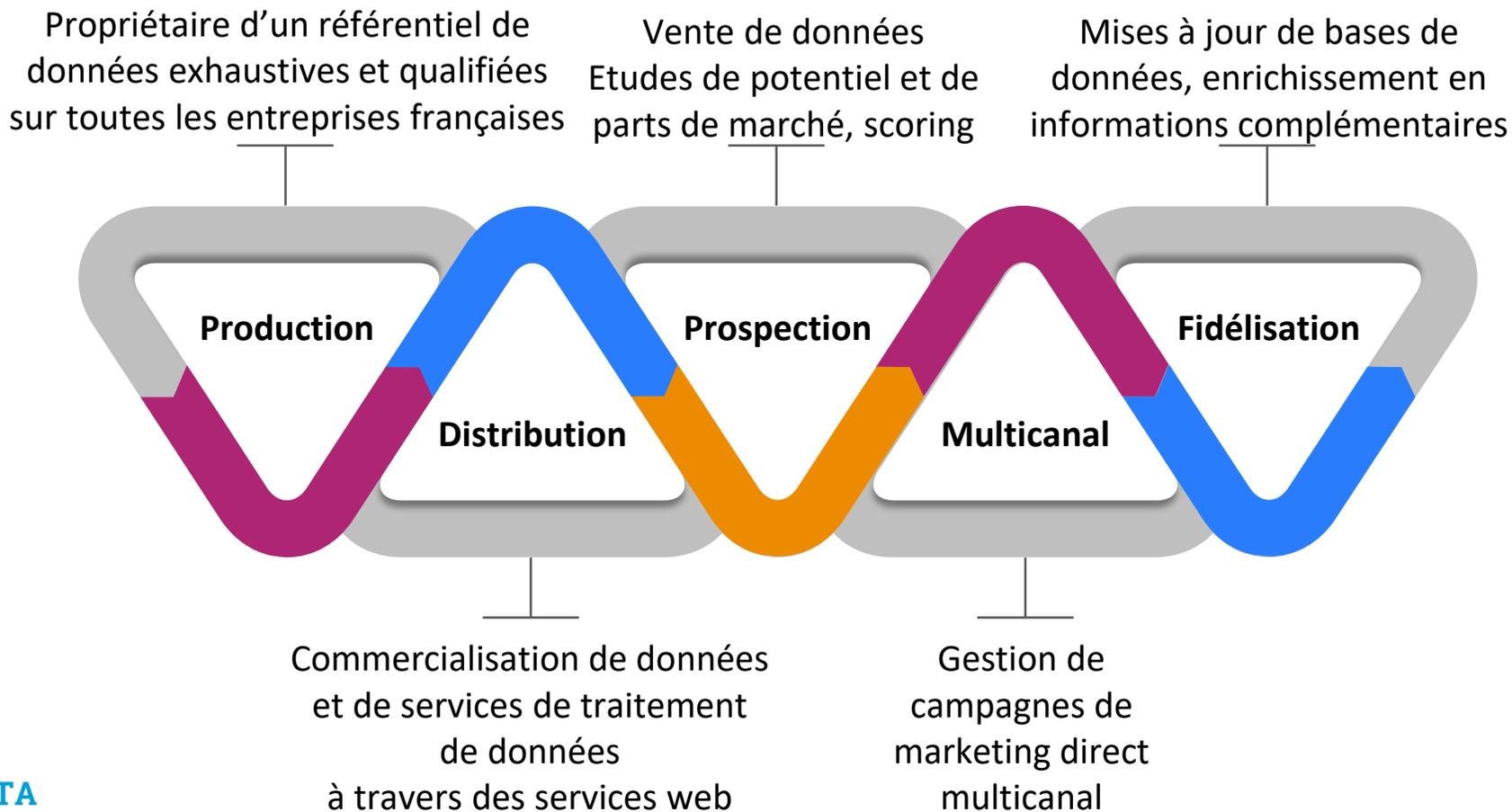
**Fidéliser et augmenter** la valeur client dans la durée



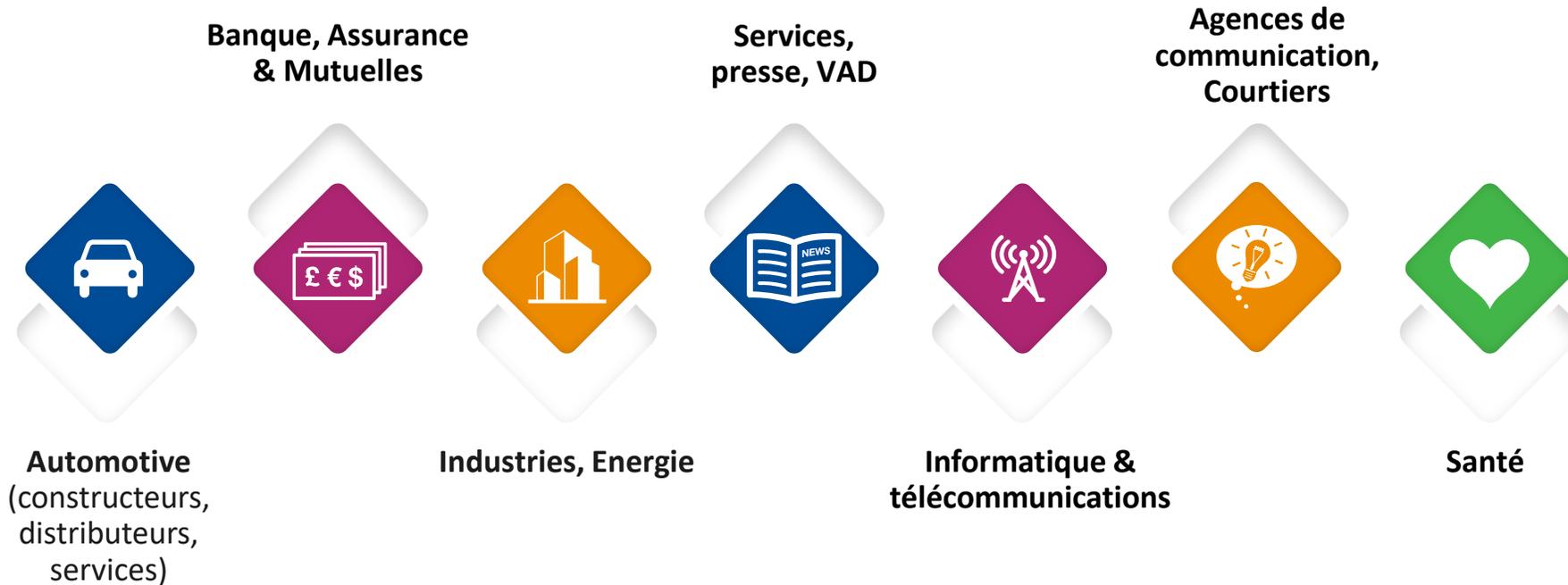
**Comprendre, mesurer, modéliser** pour **prévoir** l'évolution de ses marchés et **agir**



# Une offre centrée sur la production et distribution de données avec des services et technologie orientés conquête et connaissance des clients



# Data BtoB & Marketing Services, les marchés couverts



# L'offre

Data Provider  
Data Quality  
Data Services



**SMARTDATA**  
**FOR LEAD**  
AN IQVIA COMPANY

# 3 piliers d'excellence



## Données

Production et rediffusion de données qualifiées sur toutes les Entreprises Françaises

Contacts multicanal



## Services

Traitement de données

Etudes

Gestion de campagnes de Marketing Direct multicanal



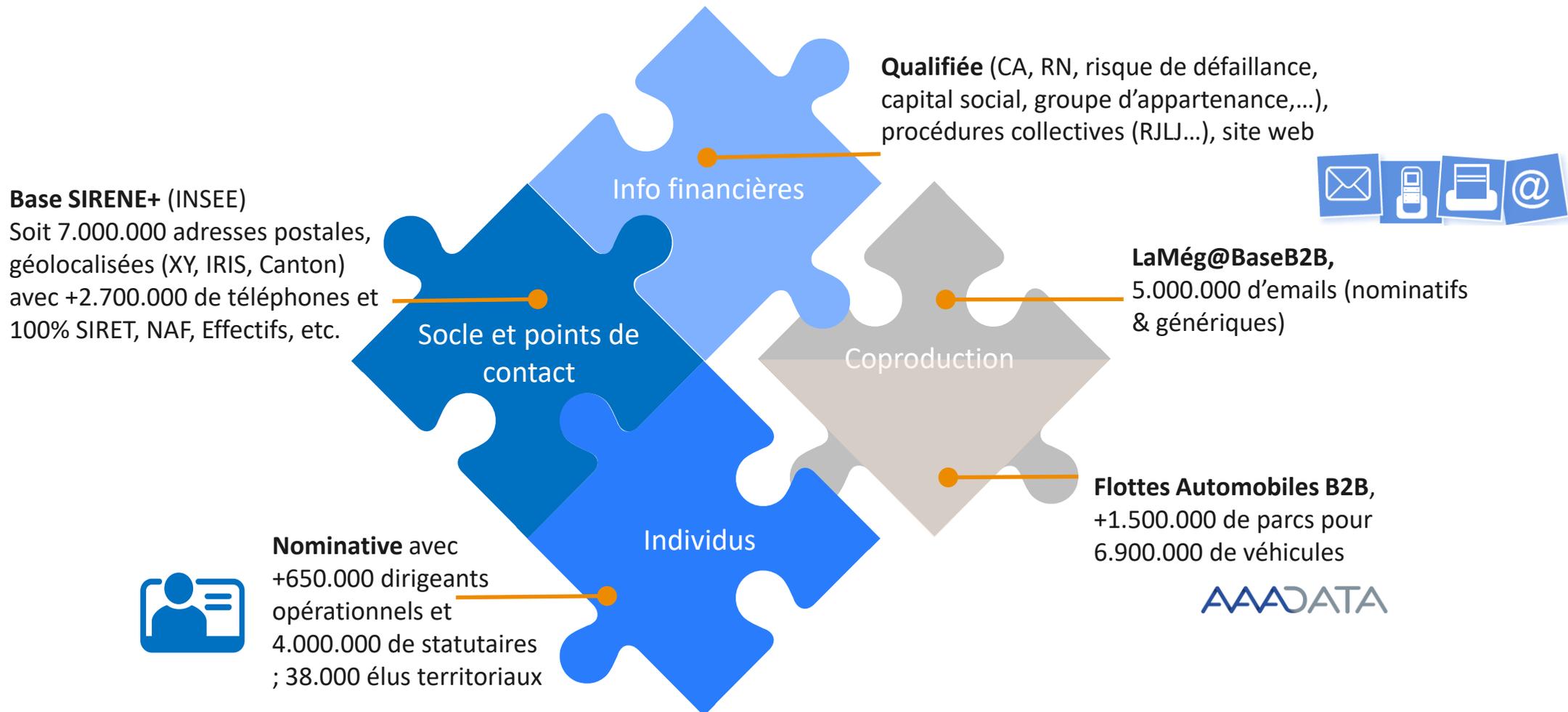
## Technologies

Accès à l'information, sélection et distribution de données

Portail web de services

# Données, focus référentiel B2B

Données



# Données, focus référentiel Santé, France

Données

## ONEKEY<sup>®</sup> PROFESSIONNEL DE SANTE

### Base OneKey<sup>®</sup>

Soit 165.000 cabinets; 21.400 pharmacies, 75.000 établissements de soins, adresses postales, géolocalisées (XY, IRIS, Canton)

### Nominative

Soit 237.000 médecins libéraux et hospitaliers, 49.000 pharmaciens  
43.600 chirurgiens dentistes et orthodontistes, 155.000 cadres administratifs, médicaux, paramédicaux ou non cadres hospitaliers, 371.700 paramédicaux



Info métiers

**Qualifiée** mode d'exercice, spécialités principales et secondaires (diplômes et compétences), date de naissance et/ou année de thèse

Socle et points de contact

Références

**Identifiants officiels,**  
ADELI-RPPS ;  
SIRET-FINESS-CIP PHARMA

Individus



OneKey<sup>®</sup>, la base de données de référence des professionnels de santé, propriété exclusive d'IQVIA<sup>®</sup>, marque déposée

# Traitement de la donnée : qualité, fiabilité, complétude compréhension et projection



## data

**Nettoyage de bases de données** : qualification, standardisation, fiabilisation, nettoyage, RNVP, déduplication, débroublonnage, Sirétisation / Rappro OneKey

---



## update

**Enrichissement / mise à jour** de données qualifiantes et descriptives, opérationnelles (points de contacts, individus) ; suivi des transferts et déménagements ; score de défaillance, groupe d'appartenance ; suivi des mouvements ; alertes

---



## know

**Connaissance client & optimisation des actions**  
Audit de bases de données, analyses descriptives, scoring prédictifs, ciblage, profilage et datamining, analyses multidimensionnelles

Equipes métiers dédiées, conseils en amont et en aval  
pour l'intégration et l'exploitation des données



# Technologies : une suite applicative pour chercher, qualifier, corriger, conquérir et fidéliser

## L'information marketing B to B au service de l'action commerciale



GlobalDataReport  
**Analyser**

SirWebAnnuaire  
**Identifier**

SirWebServices  
**Qualifier**

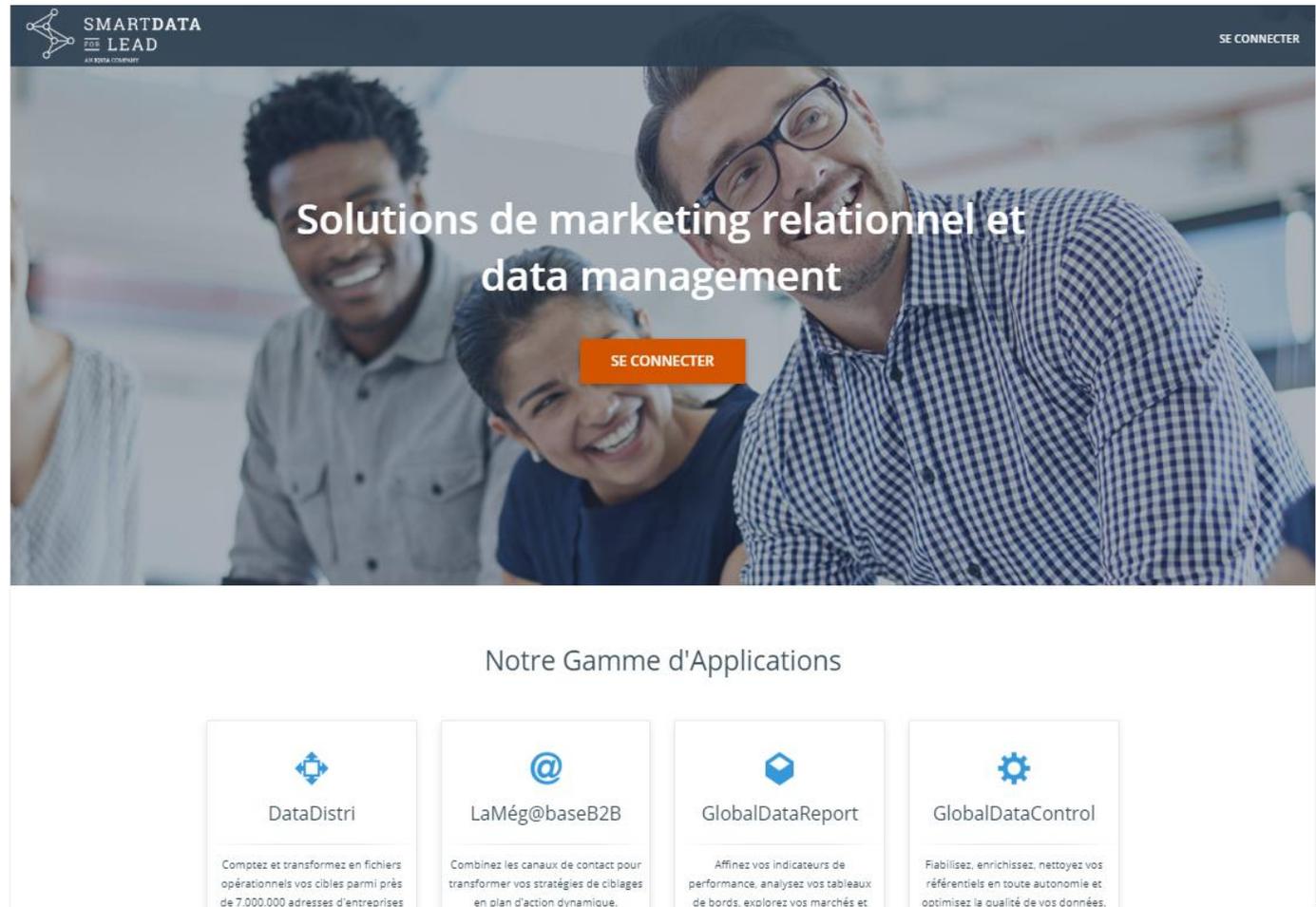
GlobalDataValid  
**Valider**

GlobalDataControl  
**Fiabiliser**

Mégabase B2B  
**Prospecter**

DataDistri  
**Cibler**

... accessible depuis un portail de services web





Plateforme d'échange de données sécurisée couplée à un puissant outil de workflow pour **fiabiliser** (automates, traitement batch) les données clients en mode curatif et/ou préventif : RNVP, rapprochement SIRENE (sirétisation) / OneKey, dédoublonnage, enrichissements, etc.

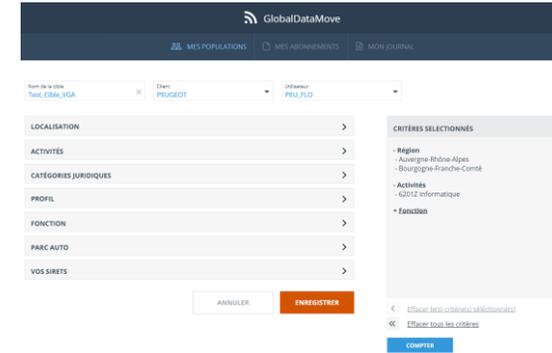


Interface utilisateur intuitive pour permettre, en **toute autonomie**, de déclencher des traitements de RNVP, rapprochement SIRENE (sirétisation), dédoublonnage, enrichissements, etc.

# Les outils de traitement de données



Solution de **distribution de mises à jour** de données **automatisée** avec paramétrage de gestion des flux, périmètre d'information, fréquences et modalités



Solution de Data Quality Management dédiée à la fiabilisation des référentiels clients par l'identification, **validation** et réconciliation des doublons clients dans un environnement sécurisé.



# L'annuaire d'information online



Protocole d'échange de données en **temps réel** pour connecter les systèmes d'information clients et bases de référence et **qualifier** les CRM, ERP ou formulaires web avec des informations fiables et opérationnelles



Module de recherche pour **identifier** tous les établissements composant le tissu économique français visualiser les éléments qualifiants et descriptifs (yc. leur parc de véhicules), les cadres et dirigeants opérationnels, imprimer et/ou télécharger des fiches synthétiques pour une exploitation immédiate.

- 1 - Recherche d'une entreprise dans notre référentiel B2B via SirWebService

Raison sociale: Votre prospect    Code Postal: 95    Téléphone: \_\_\_\_\_

**Rechercher**

- 2 - Proposition de réponses à vos critères et validation du choix de l'entreprise recherchée

Siret	Raison Sociale	Adresse	Code Postal	Ville	Naf	Parc Auto
012545854655889	Votre prospect	Impasse du Jardin...	95100	Argenteuil	7230Z	87
029047855899658	Votre prospect 2	12 rue du Général...	95110	Sanmou	4520A	3

- 3 - Alimentation de votre fiche CR et/ou formulaire avec toutes nos données B2B (entreprises, contacts et flottes automobiles)

**FICHE ENTREPRISE**

Siret : 012545854655889 Raison sociale : Votre prospect Adresse : Impasse du jardin renard 95100 Argenteuil NAF : 7230Z  
Etudes de marchés et sondages Catégories juridiques : 5710 - Société par actions simplifiée Tranche Salariale : 31-200 à 249 salariés

**Contacts** Parc Automobile (87)

Civilité	Nom	Prénom	Environnement	Fonction
Monsieur	Durand	Paul	PG - Dirigeant principal	DG - Directeur Général

**Données géographiques**

SENET : 7901798700013 Statut : 0 - Etab. secondaire 151

L1\_Nom : IMS HEALTH TECHNOLOGY SOLUTIONS FRANCE  
L2\_Comp : CEGEDIM RH  
L3\_Cat :  
L4\_Nom : 137 RUE D'ADRESSEAU  
L5\_Dist :  
L6\_Adres : 92100 BOULOGNE BILLANCOURT  
Tel : 0147797000 le 10/10/2016 Fax : 0147797070 le 10/10/2016

Données géographiques

Pays : FR - FRANCE Région : 11 - Ile-de-France (75, 77, 78, 91...  
Code INSEE : 92012 BOULOGNE BILLANCOURT  
Code postal : 92100  
Rue(s) : Casteau : 96  
Quartier : 2323 Arrondissement : 3  
Zone employé : 01 Unité urbaine : 00 - 0 - 91  
Tr.Commun : 43 - Taille unité urb. : 8  
Communes de 100 000 à 149 999... Agglomération de Paris  
EPCI :

**Contacts** **Données établissements** **Données entreprises** **Autres données** **Histo mes.** **Vue du parc** **Détail du parc**

Nom entreprise : IMS HEALTH TECHNOLOGY SOLUTIONS FRANCE Sigle :  
Date de : 01/12/2012 Nbre etab. diffuses / actif : 2 / 0  
Naf : 6202A - Conseil en systèmes et log... Tranche salariale : 00 - 0 salarié  
Catégorie juridique : 5720 - Société action simplifiée asso... Code APEM :  
Catégorie d'entreprise : ETT - Entreprise de Taille Inter... Entreprise productive : Oui

**Age moyen des véhicules**

Age	VU	VO
01 - [0 - 12] mois	~10	~15
02 - [13 - 24] mois	~20	~25
03 - [25 - 36] mois	~30	~35
04 - [37 - 48] mois	~40	~45
05 - Plus de 3 ans	~50	~55

**Top loueurs**

Loueur	Pourcentage
YENDYS	48.4%
ARVAL SERVICE	~15%
LEASPLAN FRANCE SAS	13% (21)



Solution **stratégique, tactique et opérationnelle** 100% web, permettant d'augmenter vos revenus et profits par la mise en place de vues détaillées sur vos clients, prospects, concurrents... Une **solution agile** pour la **visualisation de rapports d'analyse dynamique** en temps réel et une plus grande compréhension de vos marchés cibles.



Quelques cas d'usages :



Plongez dans les différentes dimensions de la base SIRENE de l'INSEE valorisée par SmartData for Lead, pour mesurer finement les potentiels de vos différentes cibles marketing et commerciales et identifier les qualifications discriminantes de vos prospects.

Découvrez les caractéristiques des flottes de véhicules par genre, type de financement, ancienneté, marques etc. ainsi que des entreprises détentrices et affinez au niveau le plus fin votre compréhension de vos marchés cibles.

Positionnez vos clients sur le marché global, pour mettre en évidence les segments porteurs à hauts potentiels (NAF par effectif, CJ etc.) selon les taux de pénétration observés et les volumes de développement disponibles !

**Outils de comptages dynamiques et complets**, définissez vos **cibles** en quelques clics (+35 critères : NAF, CJ, effectifs, filtres SIREN, IRIS, emails, etc.), et générez les **fichiers d'adresses** sélectionnées pour nourrir des **campagnes multicanal** (postal, téléphone, fax et email)



Accès exclusif au référentiel BtoB le plus complet du marché, issu de la synthèse de la base SIRENE de l'INSEE et des bases Entreprises & Dirigeants de SmartData for Lead : **+7.000.000** d'adresses, 2.700.000 de tél et 5.000.000 de contacts opérationnels et statutaires, +1.500.000 de parcs automobiles et 6.900.000 de véhicules

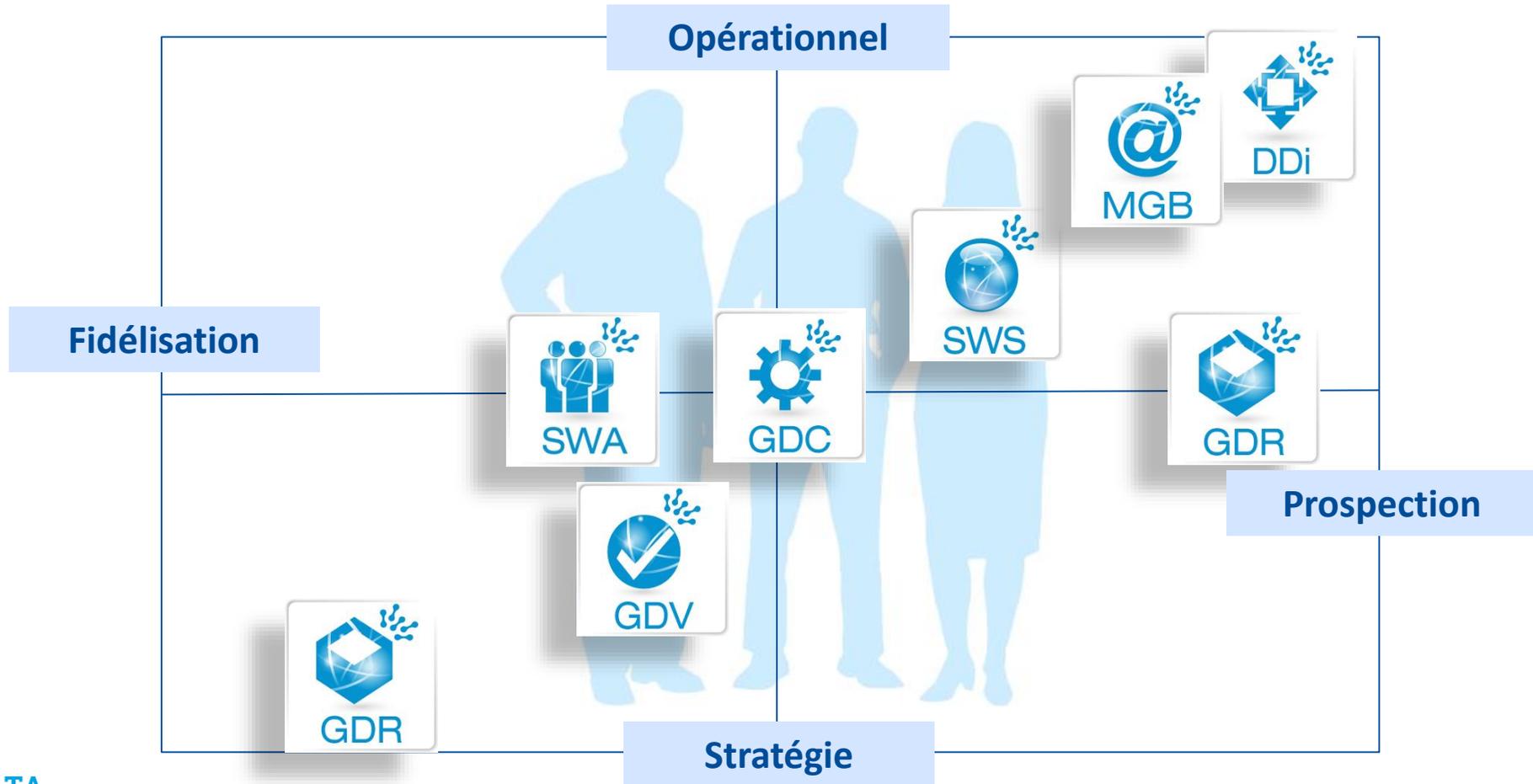


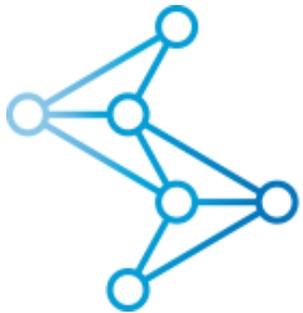
En co-production avec Agence MD : **5.000.000 @** BtoB issus de la **mutualisation** d'une vingtaine de bases @ partenaires et propriétaires, sirétisées et enrichies par SmartData for Lead



**X** Multiples tableaux de synthèse pour mieux appréhender ses marchés cibles : ventilations croisées par NAF, Effectifs, Fonctions...

# Conjugaison des solutions On et Off-line : la combinaison gagnante





**SMARTDATA**  
**FOR LEAD**

T : +33(0)1 84 20 34 30

[info@smartdataforlead.com](mailto:info@smartdataforlead.com)

[www.smartdataforlead.com](http://www.smartdataforlead.com)

**LA DATA AU SERVICE DE VOTRE ACTION COMMERCIALE**