

La Base Entreprises et Dirigeants



Le référentiel BtoB recense toutes les organisations françaises (commerçants, artisans, professions libérales, TPE, PME, ETI, Grands comptes, administrations et Groupes capitalistiques), pour être certain de couvrir l'ensemble de vos marchés cibles.

BASE ENTREPRISES

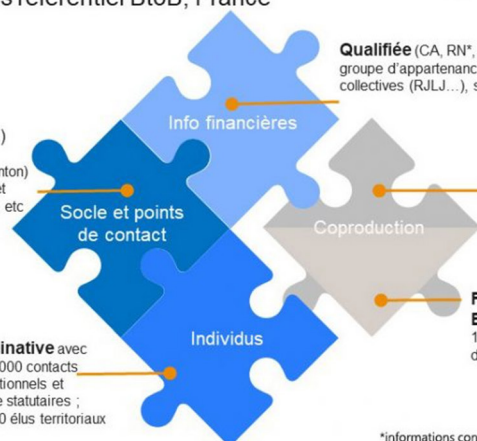
Données, focus référentiel BtoB, France



Base SIRENE+ (INSEE)
Soit 7M adresses postales,
géolocalisées (XY, IRIS, Canton)
avec +2.7M de téléphones et
100% SIRET, NAF, Effectifs, etc



Nominative avec
+650.000 contacts
opérationnels et
4M de statutaires ;
38.000 élus territoriaux



Qualifiée (CA, RN*, risque de défaillance*,
groupe d'appartenance*,...), procédures
collectives (RJJL...), site web



LaMég@BaseB2B,
5M d'emails (nominatifs
& génériques)

**Flottes Automobiles
B2B,**
1,5M de parcs pour 6,9M
de véhicules

AAADATA

*informations contextualisées, optionnelles

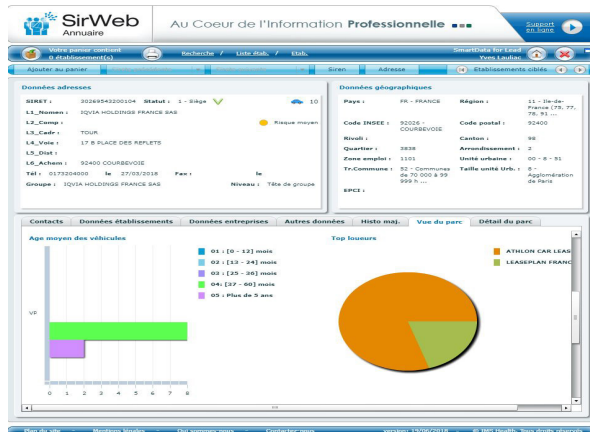
Retrouvez tous les **critères de ciblage...**

- **typologie** : activités (NAF, secteur, NACE), importance salariale (tranches d'effectif), chiffre d'affaires (source Bilan), forme juridique (artisan, commerçant, profession libérale, SA, SARL, administration...); Groupe d'appartenance, catégories de risque de défaillance
- **localisation géographique** : région, département, commune, canton, IRIS, zone de chalandise (isochrone ou isodistance)
- **principaux décideurs** : dirigeants (PDG, DG, exploitant) et fonctions opérationnelles (directeur/responsable commercial, technique, marketing, achat, informatique...);
- **profils professions libérales** : comptables (Experts et Commissaires aux comptes...);
- **profils élus** : mairies, conseils généraux et régionaux ;
- **médias** : postal, téléphone, fax et email.

...à travers une suite applicative **web dédié à la prospection et connaissance client !**

Un référentiel unique, mise à jour permanente !

Une base de données unique pour alimenter vos CRM et campagnes Marketing Direct Multicanal, intégrée dans notre outil de ciblage et sélection DataDistri pour générer en quelques clics des fichiers prêts à l'emploi et alimenter efficacement vos opérations de mailing postal, télémarketing, faxing et emailing. Pour en savoir, cliquez sur [DataDistri](#)

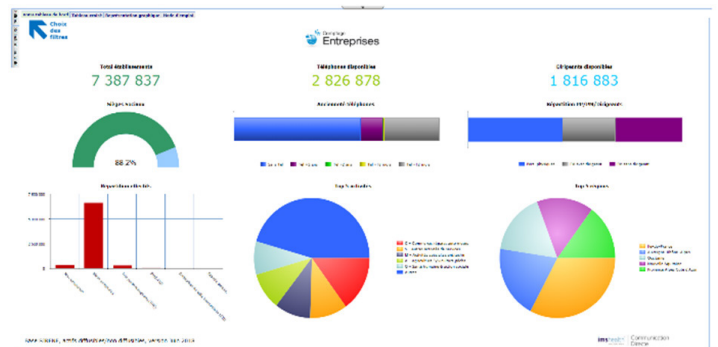


Un annuaire qualifié pour identifier et informer précisément vos équipes commerciales, ADV et CRM sur leurs prospects et clients.

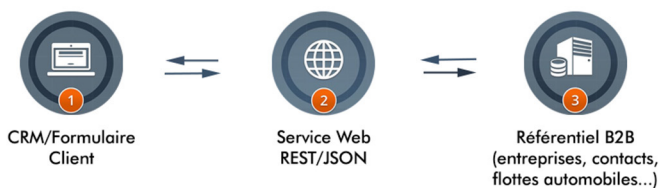
Ils identifieront à coup sûr leurs futurs clients parmi 100% de leur marché et territoire, avec de nombreux critères de recherche sur les caractéristiques des entreprises. Ils visualiseront les informations essentielles et gagneront une compréhension plus fine de leurs prospects.

Pour en savoir plus, cliquez sur [SirWebAnnuaire](#)

Une solution de reporting dynamique multicritères pour permettre au marketing central ou local de construire et partager des vues analytiques, de plonger dans les caractéristiques des entreprises présentes sur leurs territoires et approfondir la compréhension de leurs marchés. Pour en savoir plus, cliquez sur [GlobalDataReport | Comptage Entreprises](#)



Des services web, pour qualifier vos CRM en temps réel et simplifier la saisie de vos formulaires de contact !



Limitez les abandons de saisie et alimentez directement vos CRM / ERP et formulaire web, avec des informations riches, fiables, immédiatement exploitables par vos équipes marketing et commerciales. Pour en savoir plus, cliquez sur [SirWebServices](#)

LA DATA AU SERVICE DE VOTRE ACTION COMMERCIALE

SmartData for Lead

Division Marketing Services BtoB de IQVIA OPERATIONS FR
Tél : 01 73 20 40 00 - info@smartdataforlead.com